

Haptik erzeugt „begreifen“



Die Beratung und Aufklärung mit haptischen Schaumodellen und abnehmbarer Zahntechnik ist erfolgreicher als durch Bilder oder Filme.

Gregor Schwind
D-52379 Langerwehe
Paradiesstrasse 51
Tel.Nr.: (02423) 40 86 47 - 0
info@godent-modelle.de
www.godent-modelle.de

Auf 7 naturnahen Modellen, zusammengestellt als Set, werden zahntechnische Arbeiten inclusive Alternativen gezeigt.

Auf den einzelnen Modellen werden durch DREH-KIPP-WENDE -Elemente direkt und in Sekunden die unterschiedlichen Alternativen „**anfassbar**“ dargestellt.

Wichtig und Unverzichtbar, der Patient muss die Modelle selbst in die Hand nehmen.

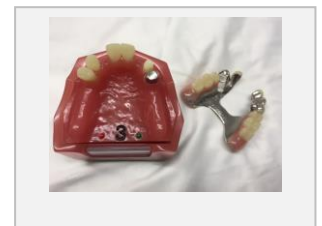
Sein Erlebnis durch drehen und „anfassen“ der Arbeiten bringt ihn in ein AHA - Erlebnis und spontan versteht und „**begreift**“ er die verschiedenen Möglichkeiten einer Versorgung.

Lassen Sie ihn selbst fühlen wie sich eine Klammer zu Teleskoparbeit anfühlt und auf Ihn wirkt, einen Riegel entriegeln oder eine Kombiarbeit in die Hand nehmen, direkt erhalten Sie seine Rückmeldung, gefällt mir oder nein das bitte nicht.

Nur durch eigenes fühlen und empfinden erreichen Sie diese Verständnis.

Diese haptische Selbsterfahrung ist durch keine andere Methode zu erreichen. Gezeigte Bilder aus Büchern oder Videos auf Laptop und Tablets lassen viel Interpretationsspielraum entstehen und die daraus entstehenden Fragen vom Patienten werden oftmals aus Scham nicht gestellt.

Das was ich selbst in die Hand nehmen und fühlen kann ist immer die Wahrheit, ehrlicher geht es nicht.



Ihr Patient gewinnt

Ihr Patient trifft bewusst eine Entscheidung für eine Versorgungsmöglichkeit, **versteht und „begreift“** die preislichen Unterschiede Kassenleistung/Privatleistung. Die Erfahrung zeigt: **Seine Entscheidung wird durch ein „Gutes Gefühl“ getroffen.** Er versteht den Wert für höherwertigeren Zahnersatz, gewinnt viel mehr Vertrauen in Ihre Beratung und seine Auswahl.

Ihr Gewinn in der Zahnarztpraxis.

Sie sparen aufwendige und **teure Beratungszeit**, benötigen weniger Worte zum Erklären, Das manchmal unangenehme Gefühl zu verkaufen entfällt weil der Patient „**begreift**“ und selbst mit auswählt.

Durch diese Effekte steigern Sie auch Ihre HKP-Umsetzungsquote.

Sie erhalten mehr Empfehlungspatienten.

<http://www.godent-modelle.de/wirtschaftlichkeitsberechnung/>

Spezieller Dentallabor-Service

Viele Dentallabore stellen die GoDent-Sets ihren Zahnarztpraxen bei einer guten Zusammenarbeit als Laborservice zur Verfügung.

Sie wissen um all die **Vorteile zur einfacheren Beratung und Aufklärung**, erhalten dadurch auch mehr und höherwertigere Arbeiten in ihr Labor.

Dentallabore mit diesem Spezial-Service finden Sie unter:

www.godent-modelle.de/karte

Beratungszeit sparen:
am Tag 15 Minuten, an 200
Tagen mit einem
Stundenhonorarsatz von
300 €

= Mehrgewinn per anum
€ 15.000.

Das Set ist über 20 Jahre im
täglichen Einsatz.

(€ 150.000 in 10 Jahren)

Eine Kundenmeinung:

„Das war eine intelligente
Investition“.

<http://www.godent-modelle.de/info/meinungen/>

* weitere Informationen
erhalten Sie unter:
www.godent-modelle.de
oder rufen Sie an unter:
02423 40 86 470